

## СИНДИКАТИ БІЗНЕС-«АНГЕЛІВ» ЯК ОРГАНІЗАЦІЙНА ФОРМА ПІДТРИМКИ ВЕНЧУРНИХ ПІДПРИЄМСТВ

*Андреїв Х. І., студентка*

*Науковий керівник: Литвин І. В., к.е.н., доцент  
Національний університет «Львівська політехніка»*

Інноваційний шлях розвитку нашої країни не може відбуватися без формування конкурентоздатної державної інноваційної системи. Найбільшою проблемою впровадження інноваційної системи розвитку національної економіки є незначне фінансування та організаційна підтримка інноваційних проєктів [3]. Якою б геніальною не була нова ідея, вона потребує фінансової підтримки, яка дозволить її реалізувати, що в свою чергу дасть вагомий соціальний та економічний ефект. Інколи навіть незначні вливання капіталу здатні перетворити нову ідею в ефективну, прибуткову організацію, що принесе власнику мільйонний дохід та суспільну користь. Відсутність такого капіталу є найбільшою проблемою для національних новаторів, винахідників, дослідників, які нездатні самі дати своїй ідеї потужний економічний старт, а також трансформувати її в інновацію. Саме такий процес повинні забезпечувати інвестори, що зацікавлені в реалізації даного старт-апу, через отримання прибутку від вкладених власних коштів та задля впровадження нових, прогресивних технологій у різноманітних галузях виробництва [1].

Неформальний ринок венчурного капіталу є одним із основних елементів системи венчурного інвестування, який представляють – бізнес-«ангели» (англ. Business angels) – неформальні приватні інвестори, що вкладають свої кошти у ризикові проєкти. Бізнес-«ангели» допомагають молодим підприємцям, тобто рятують їх компанії, що перебувають на межі закриття або у важкому фінансовому становищі. Велике значення має й те, що крім фінансів, вони приносять свій досвід у сферу діяльності компанії, свої управлінські навички та зв'язки, які для молодого підприємства є ціннішим та важливішим вкладом, ніж фінанси [2].

Тенденцією сьогодення є поява синдикатів бізнес-«ангелів» (об'єднань інвесторів, які спілкуються між собою через закриті форуми), що є позитивним, оскільки це дає можливість збільшити кількість та обсяги фінансування проєктів. Саме тому досвідчені інвестори бажають працювати саме через ці об'єднання. Адже це дозволяє їм інвестувати колективно, об'єднуючи капітал, що призводить до зниження ризиків.

Очолоє синдикат бізнес-«ангелів» один інвестор, який представляє групи бізнес-«ангелів». Крім того, щоб забезпечити анонімність членів такого об'єднання, призначають представника синдикату, який веде переговори, а також представляє інтереси бізнес-«ангела» у інноваційному проєкті. Таку особу називають «архангелом». Але крім переваг для бізнес-«ангелів» існують і недоліки залучення у синдикати. Оскільки до проєкту залучається велика кількість учасників, інвестори одержують незначну частку в компанії, в яку вкладають власні кошти [4].

Найбільшого поширення синдикати бізнес-«ангелів» набули у країнах Західної Європи та Північної Америки, тобто там де найкраще розвивається венчурний бізнес. Нажаль, Україна не відноситься до таких країн. Тільки 26 червня 2014 року в Україні було засновано перше об'єднання бізнес-«ангелів» - UAngel. Викрнавчим директором UAngel є Регіна Махотіна. На сьогоднішній день в структурі UAngel - 24 члени, серед них: приватні інвестори і серійні підприємці, а також представники інвестиційних компаній. Активними учасниками українського об'єднання бізнес-«ангелів» стали такі венчурні фонди і акселератори як Digital Future, WannaBiz, Fison, Gravia VC та інші. Варто зазначити, що більшість проектів, які цікавлять українських бізнес-«ангелів», відносяться до сектору ІТ.

Сьогодні молодим винахідникам та підприємствам на початкових стадіях розвитку надзвичайно складно знайти гроші для реалізації свої новітніх розробок, оскільки це є найбільш ризикові етапи залучення інвестицій. У проектах, де основним і найважливішим активом є бізнес-ідея, важливим джерелом інвестицій є залучення приватних інвесторів, які готові ризикувати власними коштами з метою отримання доходу в майбутньому [2].

Отже, згідно статистики у наш час більшість бізнес-«ангелів» є успішними підприємцями, тобто багатими людьми, які мають великий досвід розвитку свого власного бізнесу. Частина з них – високооплачувані спеціалісти у великих компаніях: топ-менеджери, консультанти, адвокати та інші [2]. Останнім часом великої популярності набирають саме синдикати бізнес-«ангелів», оскільки такі об'єднання мають безліч переваг у порівнянні з одним інвестором, що дає можливість виходу старт-апам на більш масштабний та прибутковий ринок венчурного капіталу.

### **Література.**

1. Колеснік В.В. Проблеми правового регулювання діяльності бізнес-ангелів в Україні. [Електронний ресурс] – Режим доступу: [http://nbuv.gov.ua/j-pdf/znpkhnpu\\_pravo\\_2011\\_16\\_28.pdf](http://nbuv.gov.ua/j-pdf/znpkhnpu_pravo_2011_16_28.pdf)
2. Ульяницька О.В. Бізнес-ангели як альтернативна форма фінансування підприємницького сектору в Україні [Текст] / О.В. Ульяницька, Т.В. Ярошенко // Механізм регулювання економіки. - 2009. - №2. - С. 72-79.
3. Шевченко О.М. Організаційні форми венчурного фінансування та особливості їх прояву в різних країнах світу. [Електронний ресурс] – Режим доступу: [http://nbuv.gov.ua/j-pdf/econrig\\_2013\\_2\\_6.pdf](http://nbuv.gov.ua/j-pdf/econrig_2013_2_6.pdf)
4. Кузьмін О.Є. Венчурний бізнес: Навч. посіб. / О.Є. Кузьмін, І.В. Литвин. – К. : Знання, 2012. — 350 с.