

По закінченню лікування вся документація відправляється в страхову компанію, яка оплачує клініці всі витрати згідно полісу. Особі приходиться виписка (Explanation of Benefits) щодо витрат на медичні послуги, яку суму покрила страхова і скільки ще потрібно доплатити (або ні). Якщо раніше поліси можна було придбати безпосередньо у страхових компаній, то після прийняття Obamacare держава змусила їх продавати страховки через спеціальний ресурс healthcare.gov. На сайті все страхові плани зібрані разом, їх можна порівняти і вибрати відповідний. Також потрібно врахувати, що купити страховку можна тільки в період з 15 листопада по 15 лютого.

Існує два основних типи страхових полісів:

1. Health maintenance organizations (HMO) – самий бюджетний варіант, який дає можливість користування лише певною мережею медичних клінік (яких не так вже й багато). Цей страховий поліс не буде діяти в разі звернення до приватного лікаря. Є ще Exclusive Provider Organization (EPO) – це майже те ж саме, але без лікаря і напряду до фахівців.

2. Preferred provider organizations (PPO) – самостійний вибір лікаря. Але, потрібно врахувати, що у вибраної клініки повинен бути укладений договір страховою компанією (in-network), тоді лікування обійдеться в скромну суму. Якщо ж договір не укладено (out-of-network), то медичні послуги будуть коштувати дорожче. Список клінік є набагато ширшим, ніж при HMO.

Визначившись з типом страхового поліса, обирається план, що визначає, якими будуть платежі і яку суму компенсації можна отримати від страховика: Platinum – страхова оплачує 90% витрат, але щомісячні внески за цим полісом найвищі; Gold – компенсація 80% витрат; Silver – компенсація 70% витрат; Bronze – компенсація 60%. До слова, це один з найпопулярніших типів страхових полісів з порівняно прийнятною вартістю; Minimal – цей тарифний план найскромніший. Він підходить тільки для людей молодше 30 років і тих, хто з якоїсь причини втратив поточну страховку. Тарифний план компенсує тільки самі базові медичні послуги.

Вартість формується виходячи з того, який тип страховки і тарифний план обрано. В середньому вартість страховки для дорослого в місяць становить \$250-350. Таким чином, сім'ї з дітьми щомісяця витрачають на страховку більше \$1000. Як бачимо, страхова медицина в США – це дорого і непросто. Питання зручності обов'язкового страхування для суспільства все ще залишається спірним, тому нинішня влада США тримає курс на реформи.

## **СЗ70 ЯК ЗАКОН**

*Салай М.В.*

*Науковий керівник: Курденко О.В, асистент  
Харківський національний університет радіоелектроніки*

В останні роки було досягнуто значного прогресу в розвитку методології: в науці методології був сформульований четвертий, завершальний освіту науки

методології елемент – це її парадигми [1]. У практиці методології знаходить все більше застосування найважливіших методик: С370 «Сутність і зміст складають 70% поняття» і ВСО «Все є організація». При цьому було доведено, що ВСО-методика є загальною методикою і одночасно загальним законом [2]. Тому логічно виникає питання і відносно методики С370: чи є С370 і методикою і законом одночасно. При цьому керівником висувається гіпотеза, що С370 є і методикою, і законом. Метою даної доповіді і стало доказ цієї гіпотези. Для цього, перш за все, була поставлена задача поглиблення уявлення про таке складне поняття і явище як закон, і про закон взагалі.

Огляд літературних джерел показав, що існують різні визначення закону, робляться найрізноманітніші акценти на різних аспектах закону. Але найбільш вірно закон визначається в моделі розробки парадигм, а саме – в еволюції результатів розвитку знання від ідеї до науки [3]. Тут розглядається в тісному зв'язку перш за все, з такими поняттями як залежність і закономірність.

Залежність вперше з'являється в розвитку знання на рівні ідеї. Ідея – це знання, що не засноване на фактах, пов'язаних з даною конкретною проблемою; не на логіці цих фактів; не на логіці знань цих фактів, а на інтуїції (антиподії логіки знання); не на логіці доказів, а на припущенні (антиподі доказів). Це інтуїтивне припущення про наявність якісної залежності – логіки фактів – якісного причинно-наслідкового зв'язку конкретної проблеми з передбачуваною причиною.

Закономірність з'являється вже на більш високому рівні – на рівні гіпотези. Гіпотеза – це знання, засноване: на окремих фактах, пов'язаних з даною конкретною проблемою; на логіці цих фактів; на логіці знань цих фактів; але як і раніше не на логіці доказів, а на припущенні, але не незаперечній. Це логічне припущення про стійку якісну залежність – закономірність.

Закон з'являється ще на більш високому рівні – в концепції. Концепція – це знання, засноване: на окремих фактах, пов'язаних з даною проблемою; на логіці цих фактів; на логіці знань цих фактів; на логіці принципу і закону. Наприклад: на принципі «Всяка вартість складається з витрат праці» та на законі «Всяка вартість дорівнює витратам праці». Це якісне та логічно доведене кількісне твердження. Також це твердження і про кількісну закономірність – про закон. У законі відображено головне – рівність якихось двох субстанцій. Наприклад, закон вартості відображає рівність вартості і витрат праці. В закономірності – теж є рівність, але воно носить не суцільний, а дискретний характер. У методиці С370 є теж рівність – сутність і зміст вносять вклад в поняття рівний 70-ти відсоткам. Тобто  $S3 = 70$ . Отже, методика С370 є законом, законом науки методології.

В статті [2] було показано, що загальним законом є і загальна методика ВСО. У зв'язку з цим постає ще й таке питання: а чи може бути, що будь-яка методика є законом, і навпаки, будь-який закон є методикою. Те, що будь-який закон є методикою – це випливає з того, що будь-який закон є засобом дослідження, тобто методикою. Але чи є будь-яка методика законом – це проблема окремого дослідження.

Висновок. Вперше доведено, що методика С370 є законом. Причому С370 як закон є законом науки методології.

*Література:*

1. Бабайлов В.К. Новая парадигма методологии. *Новий колегіум*. 2018. № 1. С. 73-77.
2. Бабайлов В.К. Всеобщая наука. *Новий колегіум*. 2017. № 3. С. 57-61.
3. Бабайлов В.К. Модель разработки парадигм: важнейшие свойства. *Новий колегіум*. 2016. № 3. С.48-53.

**СУТНІСТЬ ПОНЯТТЯ «ЕКОНОМІЧНА ЕФЕКТИВНІСТЬ»**

*Сенухова М.С.*

*Науковий керівник: Антощенкова В.В., к.е.н., доцент  
Харківський національний технічний університет сільського  
господарства імені Петра Василенка*

Однією з основних цілей стратегічного розвитку не тільки підприємства, але і будь-якого іншого господарюючого суб'єкта, є постійне підвищення ефективності його діяльності.

У сучасній економічній науці склалися два підходи до економічної ефективності: статичний і динамічний. Варто зауважити, що динамічний аспект економічної ефективності призводить до необхідності перегляду усталених поглядів на взаємозв'язок економіки і етики.

Встановлено, що історично першим, хто виділяв два взаємодоповнюючих аспекти економічної ефективності: статичний і динамічний, слід вважати Ксенофонта [1, с. 89].

При цьому, ще в 380 р. до н.е. давньогрецький філософ у своєму трактаті «Домострой» під статичною ефективністю розумів дбайливе використання вже наявних у розпорядженні людини ресурсів, а під динамічною ефективністю – примноження благ, які належать людині за допомогою таких видів підприємницької діяльності, як торгівля і спекуляція. Таким чином, вже в Стародавньому світі динамічна ефективність нероздільно пов'язана з підприємництвом.

Звертаючись до праць Й.М. Петрович, А.Ф. Кіт, О.М. Семенів, які розуміють під ефективністю економічну категорію, яка є мірою витрат ресурсів, необхідних для нагромадження та використання багатства суспільством, зрозуміло, що підвищення ефективності виробництва є конкретною формою прояву дії закону економії робочого часу. Об'єктивно обґрунтованим вони вважають народногосподарський підхід оцінки ефективності, який ґрунтується на єдиному критерії оцінки результатів діяльності, економічної ефективності функціонування підприємств, погоджених з ним показниках у відповідних цьому критерію умовах зміни показників економічної ефективності [2, с. 458].