

Відбувається великий відтік валюти в іноземні держави, трейдери сплачують податки, а вони могли б залишатись у розпорядженні країни та сприяти подальшому розвитку держави та сфери міжнародного валютного ринку FOREX.

### **Література:**

1. Triennial Central Bank Survey Foreign exchange turnover in April 2019. Monetary and Economic Department, 2019. URL: [https://www.bis.org/statistics/rpfx19\\_fx.pdf](https://www.bis.org/statistics/rpfx19_fx.pdf) (date of request: 04.10.2019).

## **ЗНАЧЕННЯ ПОКАЗНИКА ЕВІТДА В СТРАТЕГІЇ ВИХОДУ НА МІЖНАРОДНИЙ РИНОК КАПІТАЛУ**

*Вороніна О.О., к.е.н., доцент кафедри  
Харківського національного університету міського господарства  
ім. О.М. Бекетова*

Сьогодні, міжнародні стандарти ведення фінансової звітності є необхідністю не лише для обслуговування діяльності міжнародних компаній, вони стають необхідністю для всіх учасників бізнес середовища, які прагнуть завойовувати нові сегменти вітчизняного та світового ринку, а також одним з важливих факторів, який допомагає провести інвестиційний аналіз щодо прийняття рішень відносно вкладення своїх коштів в національний бізнес, його подальшого контролю та обліку.

ЕВІТДА (Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation and Amortization) – показник, який використовується для вимірювання операційної рентабельності компанії, він враховує лише ті ресурси, які необхідні для «повсякденного» ведення бізнесу.

Усі компанії України, акції яких котируються на закордонних фондових біржах, або мають іноземних інвесторів чи кредиторів, або планують первинний випуск акцій, складають фінансову звітність за міжнародними стандартами (МСФЗ), відповідно проводять розрахунок ЕВІТДА за МСФЗ.

Також активно використовують у своїй обліковій діяльності розрахунок показника ЕВІТДА міжнародні компанії, дочірні підприємства з іноземними головними офісами, іноземні представництва, вітчизняні компанії, законодавчо зобов'язані складати фінансову звітність та консолідовану фінансову звітність за міжнародними стандартами: публічні акціонерні товариства, банки, страховики, а також підприємства, перелік яких визначено Кабінетом Міністрів України [1].

Малий і середній бізнес в більшості випадків не використовує в своїй практиці показники ЕВІТДА. Більш того, навіть якщо та чи інша бізнес-структура і чула про ці показники, то як розрахувати ЕВІТДА, використовуючи вітчизняні фінансові звіти, не знає. Рідко хто з представників малого та середнього бізнесу перейшов на МСФЗ.

Разом з тим, ведення обліку по МСФЗ обіцяє підприємцям істотні переваги в плані розвитку міжнародного співробітництва (ЕВІТДА один з найважливіших показників, який враховують іноземні контрагенти), участі в семінарах і тренінгах, в доступності зарубіжних, більш дешевих, кредитних коштів, а також в отриманні більш об'єктивної оцінки власного бізнесу.

В цілому, розрахунок ЕВІТДА в українській практиці поки тільки поширений серед найбільших підприємств. Разом з тим, слід відзначити, що показник ЕВІТДА користується більшою популярністю серед міжнародних інвесторів і рейтингових агентств, ніж показник чистого прибутку. Так наприклад, він став третім за популярністю інструментом виміру результатів діяльності найкрупніших компаній США після співвідношення вартості акцій до доходу та управління грошовими коштами.

Така затребуваність показника ЕВІТДА пов'язана, головним чином, з трьома факторами, які дозволяють нівелювати різницю в:

- системах оподаткування, в тому числі ставок по податках на прибуток;
- відмінності в прийнятих методах і способах амортизації;
- варіаціях в умовах надання кредитних коштів (терміни, відсотки і ін.)

банківськими установами [2].

Для інвесторів ЕВІТДА – це хороший спосіб оцінити потенціал планованих інвестицій, оскільки вона дає розуміння про ефективність компанії, не беручи до уваги фінансові рішення, рішення з бухгалтерського обліку та багато податкові умови. ЕВІТДА також може дати інвестору більш глибоке розуміння, ніж показники прибутковості компанії. Рентабельність по ЕВІТДА не включає такі позареалізаційні наслідки діяльності компанії, як амортизація, податки і процентні платежі.

В загалому, наявність у компанії фінансової звітності, складеної з урахуванням міжнародних стандартів, дає компанії ряд переваг:

- покращує управління бізнесом – надає якісну і своєчасну інформацію для прийняття управлінських рішень, спрощує управління великими структурами;
- дозволяє розвивати бізнес – знаходити нових партнерів, брати участь в тендерах, виходити на міжнародні ринки;
- підвищує інвестиційну привабливість – робить компанію прозорішою, а значить більш привабливою для акціонерів та інвесторів;
- дозволяє отримати фінансування на більш вигідних умовах – брати кредити в українських і іноземних банках за нижчими відсотковими ставками, отримувати альтернативне фінансування;
- збільшує вартість бізнесу.

Отже, вітчизняні компанії, які зацікавлені в іноземних ринках і інвесторів, повинні розуміти доцільність використання міжнародних стандартів для складання фінансової звітності та самостійно визначати необхідність розрахунку міжнародних показників, оскільки саме вони складають певний інтерес і є індикаторами для інвесторів, як головний аргумент в прийнятті рішень.

### Література:

1. Расчет EBITDA и EBIT: *Фінансовий менеджмент електроний журнал*. 2013. URL: <http://finance-m.info/articles.html?id=4> (дата обращения: 21.09.2019).

2. Зубарев І.С., Щербіна М. С. Застосування показника EBITDA як головного для розрахунку платежеспособності організації що досліджується. *Економіка и земельные ресурсы*. 2015. URL: <https://cyberleninka.ru/article/v/primenenie-pokazatelya-ebitda-kak-osnovnogo-dlya-analiza-platezhesposobnosti-issleduemoy-organizatsii> (дата звернення: 21.09.2019).

## ДІАГНОСТИКА ЙМОВІРНОСТІ НАСТАННЯ БАНКРУТСТВА ПІДПРИЄМСТВА

*Головко О.Г., к.е.н., доцент  
Харківський навчально-науковий інститут  
Державного вищого навчального закладу  
«Університет банківської справи»  
Черкашина А.О.,  
фізична особа-підприємець*

Практичний інструментарій діагностики або прогнозування ймовірності настання банкрутства займає визначене місце в структурі антикризового управління підприємством.

В сучасній теорії та практиці антикризового управління виділяють основні підсистеми, що становлять його систему. Вихідною є підсистема діагностики.

Економічна діагностика є специфічною функцією антикризового управління, оскільки це відповідний пункт для прогнозу майбутнього стану підприємства та альтернатив його подальшого розвитку. Діагностика є засобом одержання достовірної якісної інформації про поточний стан підприємства та є основою для введення в дію визначених заходів подолання кризових явищ [1].

ПАТ «Турбоатом» – головна наукова організація енергомашинобудівельного комплексу України, а отже антикризове управління та розрахунок ймовірності банкрутства є пріоритетними напрямками в плануванні діяльності підприємства.

Слід зауважити, що використання тільки дискримінантних моделей оцінки ймовірності банкрутства не відображає реальної ситуації. Саме тому, необхідно враховувати специфіку діяльності підприємств, ситуацію на ринку, основні показники фінансової діяльності та їх ранжування, роботу ризик-менеджменту організації та комплексно оцінювати ймовірність банкрутства.

Розрахунок ймовірності банкрутства ПАТ «Турбоатом» проведено за декількома моделями та наведено у таблиці нижче.